

ASC_Sales Manager

工作职责

A Sales Manager is responsible for acquiring business, managing product solution changes and is the key contact for the customer or a product solution aspect. The position sells ASC product to customer.

Responsible customer will be Mazda mainly and defined additionally according to the latest situation and candidate's background.

职位要求

- Relationship management: external/internal - build up a trustful relationship with key contacts.
- Market intelligence, Negotiation/Communication skill
- Accountability for complex projects, Represents Continental in front of the customer in own area of responsibility.
- Financial Knowledge, Basic knowledge of Automotive technology.
- Customer strategy creation and management.

我们可以提供

Ready to take your career to the next level? The future of mobility isn't just anyone's job. Make it yours! **Join AUMOVIO. Own What's Next.**

关于我们

AUMOVIO SEは、2025年にContinental AGから分社化され設立されました。テクノロジーおよび電子機器の企業であり、安全で、刺激的で、コネクタされた自律的なモビリティを実現する幅広いポートフォリオを提供しています。これには、センサーソリューション、ディスプレイ、ブレーキおよびコンフォートシステム、さらにソフトウェア、アーキテクチャプラットフォーム、SDV向けの支援システムに関する包括的な専門知識が含まれます。AUMOVIO SEは、2024年度に196億ユーロの売上を達成し、世界100以上の拠点を約87,000人の従業員を雇用しています。本社はドイツのフランクフルトにあります。



职位号码
REF9127G

工作职能
市场营销与销售

所在地
Hiroshima City

领导力级别
个人贡献者

法律实体名称
AUMOVIO Corporation