

## ASC\_Sales Manager

### 담당 업무

A Sales Manager is responsible for acquiring business, managing product solution changes and is the key contact for the customer or a product solution aspect. The position sells ASC product to customer.

Responsible customer will be Mazda mainly and defined additionally according to the latest situation and candidate's background.

### 지원자 프로필

- Relationship management: external/internal - build up a trustful relationship with key contacts.
- Market intelligence, Negotiation/Communication skill
- Accountability for complex projects, Represents Continental in front of the customer in own area of responsibility.
- Financial Knowledge, Basic knowledge of Automotive technology.
- Customer strategy creation and management.

### 채우 조건

Ready to take your career to the next level? The future of mobility isn't just anyone's job. Make it yours! **Join AUMOVIO. Own What's Next.**

### 기업 소개

AUMOVIO SE는, 2025년에 Continental AG에서 분사화되어 설립되었습니다. 테크놀로지 및 전자기기의 기업이며, 안전, 혁신, 연결된 자율적인 모빌리티를 실현하는 광범위한 포트폴리오를 제공하고 있습니다. 여기에는, 센서 솔루션, 디스플레이, 브레이크 및 콤포트 시스템, 그리고 소프트웨어, 아키텍처 플랫폼, SDV를 위한 지원 시스템에 대한 포괄적인 전문 지식이 포함됩니다. AUMOVIO SE는, 2024년에 196억 유로의 매출을 달성하고, 100개 이상의 지점에서 약 87,000명의 직원을 고용하고 있습니다. 본사는 독일의 프랑크푸르트에 있습니다.



직무-아이디  
REF9127G

모집 분야  
영업 마케팅

지사  
Hiroshima City

리더십 레벨  
Leading Self

법률 고지  
AUMOVIO Corporation