

ASC_Sales Manager

Jūsų užduotys

A Sales Manager is responsible for acquiring business, managing product solution changes and is the key contact for the customer or a product solution aspect. The position sells ASC product to customer.

Responsible customer will be defined according to the latest situation and candidate's background.

Reikalavimai

- Relationship management: external/internal – build up a trustful relationship with key contacts.
- Market intelligence, Negotiation/Communication skill
- Accountability for complex projects, Represents Continental in front of the customer in own area of responsibility.
- Financial Knowledge, Basic knowledge of Automotive technology.
- Customer strategy creation and management.



Darbo ID
REF8366X

Darbo sritis
Pagrindinių sąskaitų valdymas

Vieta
Yokohama

Lyderystės lygis
Leading Self

Juridinis asmuo
AUMOVIO Corporation

Mes siūlome

Ready to take your career to the next level? The future of mobility isn't just anyone's job. Make it yours! **Join AUMOVIO. Own What's Next.**

Apie mus

AUMOVIO SEは、2025年にContinental AGから分社化され設立されました。テクノロジーおよび電子機器の企業であり、安全で、刺激的で、コネクタされた自律的なモビリティを実現する幅広いポートフォリオを提供しています。これには、センサーソリューション、ディスプレイ、ブレーキおよびコンフォートシステム、さらにソフトウェア、アーキテクチャプラットフォーム、SDV向けの支援システムに関する包括的な専門知識が含まれます。AUMOVIO SEは、2024年度に196億ユーロの売上を達成し、世界100以上の拠点で約87,000人の従業員を雇用しています。本社はドイツのフランクフルトにあります。