Praktikum - Sales

담당 업무

Hey, du bist auf der Suche nach einem spannenden Praktikum, bei dem du wertvolle Einblicke in die Welt des Sales gewinnen kannst? Dann haben wir genau das Richtige für dich!

Für den Bereich Sales suchen wir ab **Februar 2027** einen Praktikanten (m/w/d) für ca. **6 Monate**.

In unserem Kundencenter betreuen wir zwei deutsche Automobilhersteller. Begleite uns durch unseren Arbeitsalltag und erhalte unter anderem Einblicke in die Akquise von Neugeschäft, die Betreuung des Seriengeschäfts sowie die Planung der Vertriebszahlen. Zudem hast du die Möglichkeit, selbstständig Aufgaben im Bereich des Prototypen-Managements sowie auch im Rahmen des Änderungsmanagements zu bearbeiten. In unserem Kundencenter arbeiten wir eng mit den Kollegen aus dem Projektmanagement zusammen, weshalb du auch die Chance hast, diesen Bereich kennenzulernen.

Zu deinen Aufgaben gehören:

- Prototypen-Management (Angebotserstellung, Austausch mit dem Kunden, Umsetzung der Bestellung etc.)
- Unterstützung bei der Angebotserstellung für Neugeschäft/Seriengeschäft
- Unterstützung bei der Planung der Vertriebszahlen
- Vorbereitung von Kundenterminen
- Verbesserung/Optimierung des Prozesses bei Änderungsanfragen

지원자 프로필

Du fragst dich, ob du für das Praktikum im Bereich Sales geeignet bist? Hier sind wichtige Qualifikationen, die wir suchen:

- Du studierst im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaft oder einer vergleichbaren Studienrichtung, damit du grundlegende Aspekte unseres Aufgabenbereichs mitbringst
- Du solltest mit MS Office vertraut sein und gute Kenntnisse in den gängigen Programmen mitbringen
- Fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind für uns unbedingt notwendig

Neben diesen fachlichen Anforderungen suchen wir aber auch nach bestimmten Eigenschaften und Fähigkeiten:

- Du bist eine Person mit hoher Einsatzbereitschaft, viel Eigeninitiative und einer schnellen Auffassungsgabe und kannst dich für viele Themen begeistern

직무-아이디
REF82085L

모집 분야
영업 마케팅

지사
Regensburg

이름
Mia-Luise Altes

법률 고지
AUMOVIO Germany GmbH

- Kreativität ist für dich selbstverständlich und hilft dir dabei, unkonventionelle Lösungen zu finden
- Du bist selbständig, zielorientiert und strukturiert und weißt, wie man effektiv arbeitet, ohne den Überblick zu verlieren
- Eine sehr gut ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Teamfähigkeit sind für uns besonders wichtig - schließlich müssen wir immer gemeinsam an Lösungen arbeiten

Bevor du deine Bewerbung abschickst, gibt es noch ein paar Dinge, an die du denken solltest: Wir benötigen deine **aktuelle Immatrikulationsbescheinigung** und deinen **aktuellen Notenspiegel** sowie ggf. eine Bestätigung deiner Hochschule hinsichtlich Ableistung eines Pflichtpraktikums, um deine Bewerbung bearbeiten zu können.

Wenn du nicht aus dem EU-Raum kommst, sende uns auch bitte deinen **gültigen Aufenthaltstitel** und deine **Arbeitsgenehmigung inklusive Zusatzblatt** zu.

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

처우 조건

- Wir bieten dir eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit als Teil eines **motivierten Teams** bei einem der größten Zulieferer der Automobilindustrie
- Wir legen großen Wert auf ein **angenehmes Arbeitsklima** und eine von fachlicher und persönlicher Wertschätzung geprägte Arbeitsatmosphäre
- Dein Einsatz bei uns wird **fair vergütet**: Wir wissen, dass deine Arbeit wertvoll ist und möchten sicherstellen, dass du angemessen entlohnt wirst
- Du wirst von unseren **erfahrenen Fachkräften** qualifiziert betreut, um dein fachliches Wissen und deine praktischen Fähigkeiten zu verbessern
- Profitiere von einer Vielzahl an Rabatten und Ermäßigungen über unsere **Corporate Benefits** für verschiedene Marken, von Mode bis hin zu Freizeitaktivitäten oder Technikprodukten
- Du hast die Möglichkeit an verschiedenen **Gesundheitskursen** teilzunehmen und kannst ein abwechslungsreiches **Sportangebot** wahrnehmen
- Nimm an regelmäßigen **Events für Studierende** teil, wie z.B. unseren Stammtisch, gemeinsame Mittagessen zum Netzwerken und austauschen oder lern die Stadt Regensburg bei einer Stadtführung kennen

Wenn du dich in unserer Stelle wiederfindest und Lust hast, mit uns an spannenden Projekten zu arbeiten, dann bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!

Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit sind uns wichtig und machen uns als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen Chancengleichheit – unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder sexueller Orientierung.

Sind Sie bereit, Ihre Karriere auf das nächste Level zu heben?

Die Zukunft der Mobilität ist kein Job wie jeder andere. Machen Sie daraus Ihre Aufgabe! **Werden Sie Teil von AUMOVIO. Own What's Next.**

기업 소개

AUMOVIO führt seit dem Spin-off im September 2025 das Geschäft des ehemaligen Continental-Unternehmensbereichs Automotive als eigenständiges Unternehmen. Das Technologie- und Elektronikunternehmen bietet ein breites Portfolio für eine sichere, begeisternde, vernetzte und autonome Mobilität. Dazu gehören Sensorlösungen, Displays, Brems- und Komfortsysteme sowie umfassende Expertise in Software, Architekturplattformen und Assistenzsystemen für software-definierte Fahrzeuge. Die Geschäftsfelder, die nun zu AUMOVIO gehören, erzielten im Geschäftsjahr 2024 einen Umsatz von 19,6 Milliarden Euro. Der Hauptsitz des Unternehmens ist in Frankfurt am Main. An über 100 Standorten weltweit hat AUMOVIO rund 87.000 Beschäftigte.