Area Sales Manager - Region NRW (m/w/d)

Tus actividades

- Betreuung von direkten und indirekten Kunden auf Vertriebspartner-, Großhandels- und Werkstattebene in der Region Nordrhein-Westfalen
- Entwickeln und Umsetzen von strategischen und kaufmännischen Aktionen am Markt zur Erreichung der Umsatzziele in Abstimmung mit dem Head of Sales
- Operative Vertriebsverantwortung gegenüber den zugeordneten Kunden (u. a. konzeptionelle/strategische Vorbereitung von Vertragsverhandlungen, Verhandlung von Verträgen und Konditionen, strategische Umsatz- und Maßnahmenplanung in Zusammenarbeit mit den Kunden)
- Planung und Durchführung von Kundenveranstaltungen und Messen
- Durchführung von Abendinformationsveranstaltungen für Handel und Werkstatt in Abstimmung mit den betreuenden Kunden
- Gewinnung von Neukunden und Installation von Konzepten auf Großhandels- und Werkstattebene
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen
- Durchführung von Produktvorführungen und Produktschulungen

Tu perfil

- Kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches/technisches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb (Automotive-Aftermarket-Bereich)
- Sehr gute EDV-Kenntnisse (SAP, MS-Office)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Reisebereitschaft
- Technische Affinität
- Hohes Durchsetzungsvermögen und souveränes Auftreten
- Sehr gute Verhandlungsfähigkeiten

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

Lo que ofrecemos

Sind Sie bereit, Ihre Karriere auf das nächste Level zu heben?

Die Zukunft der Mobilität ist kein Job wie jeder andere. Machen Sie daraus Ihre Aufgabe! **Werden Sie Teil von AUMOVIO. Own What's Next.**

Sind Sie bereit, Ihre Karriere auf das nächste Level zu heben?

Die Zukunft der Mobilität ist kein Job wie jeder andere. Machen Sie daraus Ihre Aufgabe! **Werden Sie Teil von AUMOVIO. Own What's Next.**

Acerca de nosotros

Job ID
REF81995C

Área de trabajo
Marketing and Sales

Ubicación
Frankfurt

Nivel de liderazgo
Leading Self

Nombre de contacto
Pierluigi Mazza

Unidad jurídica
AUMOVIO Aftermarket GmbH

AUMOVIO führt seit dem Spin-off im September 2025 das Geschäft des ehemaligen Continental-Unternehmensbereichs Automotive als eigenständiges Unternehmen. Das Technologie- und Elektronikunternehmen bietet ein breites Portfolio für eine sichere, begeisternde, vernetzte und autonome Mobilität. Dazu gehören Sensorlösungen, Displays, Brems- und Komfortsysteme sowie umfassende Expertise in Software, Architekturplattformen und Assistenzsystemen für software-definierte Fahrzeuge. Die Geschäftsfelder, die nun zu AUMOVIO gehören, erzielten im Geschäftsjahr 2024 einen Umsatz von 19,6 Milliarden Euro. Der Hauptsitz des Unternehmens ist in Frankfurt am Main. An über 100 Standorten weltweit hat AUMOVIO rund 87.000 Beschäftigte.