

Praktikum - Sales & Account Management im Bereich Autonomous Mobile Robots (AMR) - REF2997I

Your tasks

Zur Tatkräftigen Unterstützung unseres Teams Sales & Account Management im Bereich Autonomous Mobile Robots (AMR) am Standort Regensburg suchen wir ab Oktober 2025 einen Praktikanten (m/w/d) für eine Dauer von mind. 4 Monaten, der uns tatkräftig und mit vollem Engagement unterstützt. Die Tätigkeit wird sowohl an unserem Standort Regensburg als auch remote stattfinden.

Zu Ihren Aufgaben gehören folgende Tätigkeiten:

- Unterstützung bei der Betreuung internationaler Kundenprojekte im Bereich mobile Robotik
- Mitwirkung beim Aufbau strategischer Kundenbeziehungen im internationalen Umfeld durch Kontaktaufnahme und Kaltakquise
- Mitarbeit an der Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie durch Marktanalyse, Unternehmensrecherchen und der Suche nach den richtigen Ansprechpartnern
- Mithilfe bei der Pflege und Weiterentwicklung interner Vertriebsprozesse, Dokumentationen und CRM-Systeme
- Unterstützung bei der Erstellung von Präsentationen

Your profile

- Studierende im Bereich Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen, Ingenieurwesen oder vergleichbare Studienrichtung, mindestens im 4. Semester
- Sicherer Umgang mit den MS Office-Programmen
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Schnelle Auffassungsgabe und analytisches Denken
- Freude an der Arbeit mit Menschen, ein überzeugendes und empathisches Auftreten, sowie eine ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Ergebnisorientierung und hohe Selbstständigkeit

Our offer

- Dein Einsatz bei uns wird **fair vergütet**: Wir wissen, dass deine Arbeit wertvoll ist und möchten sicherstellen, dass du angemessen entlohnt wirst
- Du wirst von unseren **erfahrenen Fachkräften** qualifiziert betreut, um dein fachliches Wissen und deine praktischen Fähigkeiten zu verbessern
- Profitiere von einer Vielzahl an Rabatten und Ermäßigungen über



Job ID

REF2997I

Field of work

Marketing and Sales

Location

Regensburg

Contact

Tim Ossenkopp

Legal Entity

AUMOVIO Germany GmbH

unsere **Corporate Benefits** für verschiedene Marken, von Mode bis hin zu Freizeitaktivitäten oder Technikprodukten

- Nimm an regelmäßigen **Events für Studierende** teil, wie z.B. unseren Stammtisch, gemeinsame Mittagessen zum Netzwerken und austauschen oder lern die Stadt Regensburg bei einer Stadtführung kennen

Wenn du mehr über unseren Standort erfahren willst, besuche gerne unsere Standortseite für Regensburg.

Wenn du dich in unserer Stelle wiederfindest und Lust hast, mit uns an spannenden Projekten zu arbeiten, dann bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!

Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit sind uns wichtig und machen uns als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen Chancengleichheit - unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder sexueller Orientierung.

Sind Sie bereit, Ihre Karriere auf das nächste Level zu heben?

Die Zukunft der Mobilität ist kein Job wie jeder andere. Machen Sie daraus Ihre Aufgabe! **Werden Sie Teil von AUMOVIO. Own What's Next.**

About us

AUMOVIO führt seit dem Spin-off im September 2025 das Geschäft des ehemaligen Continental-Unternehmensbereichs Automotive als eigenständiges Unternehmen. Das Technologie- und Elektronikunternehmen bietet ein breites Portfolio für eine sichere, begeisterte, vernetzte und autonome Mobilität. Dazu gehören Sensorlösungen, Displays, Brems- und Komfortsysteme sowie umfassende Expertise in Software, Architekturplattformen und Assistenzsystemen für software-definierte Fahrzeuge. Die Geschäftsfelder, die nun zu AUMOVIO gehören, erzielten im Geschäftsjahr 2024 einen Umsatz von 19,6 Milliarden Euro. Der Hauptsitz des Unternehmens ist in Frankfurt am Main. An über 100 Standorten weltweit hat AUMOVIO rund 87.000 Beschäftigte.