Praktikum - Strategy and Portfolio / Value Management

Your tasks

Hey, du bist auf der Suche nach einem spannenden Praktikum, bei dem du wertvolle Einblicke in die Welt des Sales gewinnen kannst? Dann haben wir genau das Richtige für dich!

Für den Bereich Architecture & Networking mit dem Schwerpunkt Strategy & Portfolio / Value Management suchen wir **ab Januar/ Februar 2027 für ca. 6 Monate** einen Praktikanten (m/w/d) zur Unterstützung unseres Teams.

Zu deinen Aufgaben gehören:

- Value Management: Projektmanagement, Cost Reduction Initiative
- Moderation von Abstimmungsmeetings mit Entwicklungsprojekten
- Unterstützung von Sonderthemen des Segments
- Koordination der Planungsaufgaben von verschiedenen Standorten und Abteilungen
- Aufbereiten und Vorstellen der Arbeitsergebnisse (Englisch) mittels MS-Office
- Aktive Planung und inhaltliche Vorbereitung von Workshops
- Recruiting und Onboarding des Nachfolgepraktikanten

Your profile

Du fragst dich, ob du für das Praktikum im Bereich Strategy & Portfolio / Value Management geeignet bist? Hier sind wichtige Qualifikationen, die wir suchen:

- Du studierst im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaft, Wirtschaftsinformatik, Maschinenbau oder einer vergleichbaren Studienrichtung, damit du grundlegende Aspekte unseres Aufgabenbereichs mitbringst
- Du solltest mit MS Office vertraut sein und sehr gute Kenntnisse in den gängigen Programmen mitbringen
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind für uns unbedingt notwendig

Neben diesen fachlichen Anforderungen suchen wir aber auch nach bestimmten Eigenschaften und Fähigkeiten:

- Du bist eine Person mit hoher Einsatzbereitschaft, viel Eigeninitiative und einer schnellen Auffassungsgabe und kannst dich für viele Themen begeistern
- Kreativität ist für dich selbstverständlich und hilft dir dabei, unkonventionelle Lösungen zu finden
- Du bist selbständig, zielorientiert und strukturiert und weißt, wie man effektiv arbeitet, ohne den Überblick zu verlieren
- Eine sehr gut ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Teamfähigkeit sind für uns besonders wichtig - schließlich müssen wir immer gemeinsam an Lösungen arbeiten

Job ID
REF12422M

Field of work
Marketing and Sales

Location
Regensburg

Contact
Mia-Luise Altes

Legal Entity
AUMOVIO Germany GmbH

Bevor du deine Bewerbung abschickst, gibt es noch ein paar Dinge, an die du denken solltest: Wir benötigen deine aktuelle Immatrikulationsbescheinigung und deinen aktuellen Notenspiegel sowie ggf. eine Bestätigung deiner Hochschule hinsichtlich Ableistung eines Pflichtpraktikums, um deine Bewerbung bearbeiten zu können.

Wenn du nicht aus dem EU-Raum kommst, sende uns auch bitte deinen gültigen Aufenthaltstitel und deine Arbeitsgenehmigung inklusive Zusatzblatt zu.

Die Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen sind willkommen.

Our offer

- Wir bieten dir eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit als Teil eines **motivierten Teams** bei einem der größten Zulieferer der Automobilindustrie
- Wir legen großen Wert auf ein **angenehmes Arbeitsklima** und eine von fachlicher und persönlicher Wertschätzung geprägte Arbeitsatmosphäre
- Dein Einsatz bei uns wird **fair vergütet**: Wir wissen, dass deine Arbeit wertvoll ist und möchten sicherstellen, dass du angemessen entlohnt wirst
- Du wirst von unseren **erfahrenen Fachkräften** qualifiziert betreut, um dein fachliches Wissen und deine praktischen Fähigkeiten zu verbessern
- Profitiere von einer Vielzahl an Rabatten und Ermäßigungen über unsere **Corporate Benefits** für verschiedene Marken, von Mode bis hin zu Freizeitaktivitäten oder Technikprodukten
- Du hast die Möglichkeit an verschiedenen **Gesundheitskursen** teilzunehmen und kannst ein abwechslungsreiches **Sportangebot** wahrnehmen
- Nimm an regelmäßigen **Events für Studierende** teil, wie z.B. unseren Stammtisch, gemeinsame Mittagessen zum Netzwerken und austauschen oder lern die Stadt Regensburg bei einer Stadtführung kennen

Wenn du dich in unserer Stelle wiederfindest und Lust hast, mit uns an spannenden Projekten zu arbeiten, dann bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!

Vielfalt, Inklusion und Zugehörigkeit sind uns wichtig und machen uns als Unternehmen stark und erfolgreich. Wir bieten allen Chancengleichheit – unabhängig von Alter, Geschlecht, Nationalität, kultureller Herkunft, Behinderung, Religion, Weltanschauung oder sexueller Orientierung.

Sind Sie bereit, Ihre Karriere auf das nächste Level zu heben?

Die Zukunft der Mobilität ist kein Job wie jeder andere. Machen Sie daraus Ihre Aufgabe! **Werden Sie Teil von AUMOVIO. Own What's Next.**

About us

AUMOVIO führt seit dem Spin-off im September 2025 das Geschäft des ehemaligen Continental-Unternehmensbereichs Automotive als eigenständiges Unternehmen. Das Technologie- und Elektronikunternehmen bietet ein breites Portfolio für eine sichere, begeisternde, vernetzte und autonome Mobilität. Dazu gehören Sensorlösungen, Displays, Brems- und Komfortsysteme sowie umfassende Expertise in Software, Architekturplattformen und Assistenzsystemen für software-definierte Fahrzeuge. Die Geschäftsfelder, die nun zu AUMOVIO gehören, erzielten im Geschäftsjahr 2024 einen Umsatz von 19,6 Milliarden Euro. Der Hauptsitz des Unternehmens ist in Frankfurt am Main. An über 100 Standorten weltweit hat AUMOVIO rund 87.000 Beschäftigte.